



Unser Mandant ist ein diversifizierter Hersteller hochentwickelter Industrieprodukte mit mehr als 150 jähriger Tradition. Man hat sich darauf spezialisiert, seinen Kunden in den Bereichen Luft- und Raumfahrt, Elektronik, Petrochemie, Chemie, Energieerzeugung, Transport sowie in anderen Märkten ein umfangreiches Portfolio von Produkten und Lösungen bereitzustellen. Eine der Business Units entwickelt, produziert und vertreibt Pumpen für die Prozessindustrie. Um die Vertriebsaktivitäten weiter auszubauen und zu unterstützen, suchen wir eine teamorientierte Persönlichkeit als

REGIONAL BUSINESS LINE MANAGER (M/W/D)

Raum Düsseldorf / Home Office

Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen die Vertriebsingenieure und Key Account Manager bei allen technischen Aktivitäten, sei es pre – oder post sales
- Sie erstellen technische Analysen von Produkten und Applikationen (im Vergleich zum Wettbewerb)
- Sie entwickeln Trainingsunterlagen für interne und externe Vertriebsaktivitäten
- Sie unterstützen den Business Unit Manager bei strategischen Vertriebsinitiativen
- Sie identifizieren Möglichkeiten für Neuproduktentwicklungen, die unsere bestehende Applikationen unterstützen und unsere Value Proposition verbessert
- Sie spielen eine aktive Rolle im Neuproduktentwicklungsprozess, unterstützen den Business Unit Manager bei der Recherche neuer Produktideen
- Sie unterstützen das Marketing mit technischem Produktinput

Das ist unverzichtbar

- Master/ Bachelor/ Techniker, vorzugsweise im Bereich Maschinenbau (oder vergleichbar)
- Affinität zu vertrieblichen Aktivitäten
- Idealerweise Kenntnisse des Pumpenmarkts und seinen Applikationen
- Proaktivität, ein hohes Maß an Flexibilität, Durchsetzungsstärke sowie ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute Englisch sowie internationale Reisebereitschaft erwünscht

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe in einem zukunftsorientierten und innovativen Umfeld, welches Ihnen ein hohes Maß an Gestaltungsfreiräumen und Eigeninitiative bietet. Für diese Position erwartet Sie ein attraktives Gehaltspaket, inklusive Bonuszahlung und Firmenwagen.

Wenn wir Sie für diese reizvolle Aufgabe begeistern konnten, so freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung bitte ausschließlich per E-Mail an jobs@consultandfind.de

Gerne können Sie sich vorab bei [Ralf Stürzel](#) unter +49 151 2950 2222 informieren.